

Rodadas de negócio têm por objetivo criar oportunidades de negócios, por meio de rápidos encontros empresariais, com interesses complementares e afins.

As empresas são colocadas frente à frente, com horários previamente agendados, em uma mesa de negociação individual, de acordo com suas necessidades e perfil de atuação.

Durante uma rodada de negócios, é possível comprar e vender produtos e serviços, trocar informações, conhecer mercados potenciais e ampliar a cadeia de fornecedores.



Como funciona

- 1) É iniciada a divulgação da Rodada de Negócios às empresas (**micro e pequenas empresas*) fornecedoras, enviando a ficha de pré-inscrição;
- 2) Finalizada as pré-inscrições, o Sebrae e entidades parceiras convidam as empresas compradoras para identificarem produtos e serviços de interesse, visando a realização das agendas com os fornecedores. Importante observar o dia de cada rodada e setor abaixo:

06/08: Rodada da Construção Civil

07/08: Rodada do Metalmeccânico

08/08: Rodada do Petróleo e Gás

- 3) As reuniões da Rodada acontecerão no período de 06 a 08 de agosto de 15h30 a 19h no Auditório Sebrae – Pav. 1 (Pavilhão de Carapina – Serra);
- 4) Para contatos futuros, é feito um catálogo com informação de todas as empresas;
- 5) E a cada reunião, é aplicada uma pesquisa de perspectiva de negócios.

Como participar

Informações da Rodada de negócios no convite em anexo.